



RISERVATO

CONTATTI

 [SOLO INFORMAZIONI](#)

 [SOLO INFORMAZIONI](#)

 [SOLO INFORMAZIONI](#)

PROFILO PROFESSIONALE

Qualifica con buona conoscenza in ambito commerciale e forte motivazione a crescere professionalmente nel ruolo. Può contare su buone doti organizzative e di gestione del tempo. Sa inserirsi senza troppe difficoltà in nuovi contesti lavorativi grazie a spirito di squadra e ottime capacità di ascolto e comunicazione. Ausiliario alla vendita 27 anni di esperienza sia nei discount. E attualmente nei supermercati nella gestione di team. Si distingue per la capacità di individuare con precisione i bisogni operativi dell'azienda e sviluppare soluzioni volte a tagliare i costi, migliorare gli utili e aumentare la soddisfazione dei clienti. Leadership organizzativa, spiccate doti negoziali e forte motivazione uniti a spirito di adattamento e solide capacità gestionali e operative al servizio dell'azienda per il conseguimento degli obiettivi prefissati.

Personalità intraprendente e determinata, ha recentemente conseguito laurea in scienze motorie specializzandosi in management delle attività motorie e sportive. Può contare su una forte motivazione e sul desiderio di crescere professionalmente come controllo qualità, contribuendo proattivamente al raggiungimento degli obiettivi individuali e di team.

affidabile e dalla forte motivazione a crescere professionalmente nel settore commercial, sa occuparsi dei compiti

Alessandro Ruzzetti



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Ausiliario di vendita Pam panorama s.p.a. - Roma, Rm
02/1999 - ad oggi

- Allestimento delle vetrine e di scaffali ed espositori all'interno del punto vendita.
- Illustrazione dettagliata delle caratteristiche dei prodotti in vendita per facilitare la scelta dei clienti.
- Consulenza al cliente nella scelta dei prodotti più adatti alle sue necessità.
- Cura della pulizia e della sanificazione degli spazi adibiti alla vendita.
- Riordino degli spazi espositivi assicurandosi che la merce sia posizionata correttamente.
- Applicazione dei cartellini riportanti prezzi e codici a barre sui prodotti in esposizione.

Ausiliario di vendita Top di discount - Roma, Rm
03/1994 - 01/1999

- Allestimento delle vetrine e di scaffali ed espositori all'interno del punto vendita.
- Applicazione dei cartellini riportanti prezzi e codici a barre sui prodotti in esposizione.
- Conduzione degli inventari e gestione delle scorte e delle giacenze di magazzino.
- Cura della pulizia e della sanificazione degli spazi adibiti alla vendita.
- Utilizzo della conoscenza dei prodotti e delle capacità di vendita e di relazione con i clienti al fine di favorire l'aumento significativo dell'acquisto di articoli
- Raggiungimento degli obiettivi di vendita e fidelizzazione della clientela.
- Ascolto delle esigenze e dei desideri dei clienti al fine di identificare e raccomandare i prodotti a loro più adatti.
- Gestione efficiente delle operazioni effettuate con il registratore di cassa, compresa la scansione di codici a barre, l'elaborazione di pagamenti e l'emissione di ricevute.
- Verifica della corretta applicazione dei dispositivi antitaccheggio sulla merce.

Impiegato responsabile di magazzino Eastman cristensen - Roma, Rm
04/1991 - 03/1994

- Cambio di sede e mansione quando richiesto per esigenze lavorative.
- Collaborazione con i colleghi nell'esecuzione delle attività assegnate.
- Proposta rapida di soluzioni ad imprevisti e problematiche nell'attività lavorativa.
- Proposta ed esecuzione di attività capaci di completare e facilitare il lavoro assegnato.
- Ricerca della soddisfazione del cliente attraverso un elevato livello di attenzione al servizio.
- Esecuzione di attività al di fuori del proprio ruolo per supportare colleghi e struttura.
- Definizione di modalità operative finalizzate al raggiungimento degli obiettivi assegnati.
- Organizzazione del lavoro e ottimizzazione delle tempistiche per diminuire le perdite di tempo.

assegnati con impegno e risolutezza agendo sempre nel rispetto dei feedback e delle raccomandazioni di colleghi e superiori nell'ottica di un miglioramento continuo del servizio. Ottime doti comunicative e buona padronanza di buone competenze tecniche competente e professionale, ha conseguito laurea triennale in scienze motorie con management delle attività motorie e sportive per poi inserirsi in realtà lavorative. Come controllo qualità, tra cui. Presso Pam panorama spa. Ottima conoscenza delle principali tecniche ed esperienza di 27 anni in nel settore commercio sia nei discount e attualmente nei supermercati , con molta esperienza. comprensione dei processi. Grande motivazione nel portare a termine i compiti assegnati entro i tempi stabiliti e secondo i requisiti prefissati, si dimostra versatile nel problem solving e incline al lavoro di squadra.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Conoscenza dei prodotti
- Orientamento al cliente
- MS Office
- Uso del lettore barcode
- Aspetto curato e professionale
- Utilizzo del sistema POS
- Tecniche di comunicazione efficace
- Tecniche di vendita assistita
- Problem solving
- Predisposizione al contatto col pubblico
- Assistenza clienti
- Disponibilità al lavoro su turni
- Resistenza allo stress

LINGUE

Inglese B1

Intermedio

Spagnolo B1

Intermedio

- Analisi del lavoro assegnato e individuazione delle criticità.
- Ascolto attento di indicazioni e richieste, procedendo alla proposta di azioni mirate.



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Magistrale: Management delle attività motorie sportive **Università telematica pegaso.** - Roma, 02/2022

- Abilitazione. Conseguiti. 24 Cfu. Per diventare docente di educazione motoria
- Certificazione economia e analisi del terziario, contratti e nuova legislazione .casi di studio nella contrattazione articolata rilasciata da ebit con il patrocinio di Cgil-cisl_uil..
- Diploma di perito commerciale presso istituto Roma. Anno 2006
- Master in di primo livello. II. Bullismo interpretazione fenomenologica ,prevenzione didattica presso università e campus anno 2023.
- Formazione continua in ambito sia sportivo e sia in ambito lavorativo.

Laurea triennale L 22. Scienze motorie : Biomedico. Sportivo **Università. Unipegaso** - Napoli, 12/2018

A differenza della. Classica laurea in scienze motorie. Con specializzazione nei vari sport. , Questa è di carattere biomedico oltre al benessere dell individuo tratta gli aspetti quotidiani della vita tipo i prodotti bio. Come vengono trattati ,la misurazione della temperatura delle mense. Alimentazione salutare ecc

Perito commerciale : Ragioneria

Istituto paritario roma - Roma, 07/2006

RISERVATO

CONTATTI



SOLO INFORMAZIONI



SOLO INFORMAZIONI @mail.com



SOLO INFORMAZIONI

Praticino, Km

PROFILO PROFESSIONALE

Qualifica con buona conoscenza in ambito commerciale e forte motivazione a crescere professionalmente nel ruolo. Può contare su buone doti organizzative e di gestione del tempo. Sa inserirsi senza troppe difficoltà in nuovi contesti lavorativi grazie a spirito di squadra e ottime capacità di ascolto e comunicazione. ausiliario alla vendita 27 anni di esperienza sia nei discount. E attualmente nei supermercati nella gestione di team. Si distingue per la capacità di individuare con precisione i bisogni operativi dell'azienda e sviluppare soluzioni volte a tagliare i costi, migliorare gli utili e aumentare la soddisfazione dei clienti. Leadership organizzativa, spiccate doti negoziali e forte motivazione uniti a spirito di adattamento e solide capacità gestionali e operative al servizio dell'azienda per il conseguimento degli obiettivi prefissati. Personalità intraprendente e determinata, ha recentemente conseguito laurea in scienze motorie specializzandosi in management delle attività motorie e sportive. Può contare su una forte motivazione e sul desiderio di crescere professionalmente come controllo qualità, contribuendo proattivamente al raggiungimento degli obiettivi individuali e di team. affidabile e dalla forte motivazione a crescere professionalmente nel settore commercialr, sa occuparsi dei compiti

Alessandro Ruzzetti



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Ausiliario di vendita Pam panorama s.p.a. - Roma, Rm
02/1999 - ad oggi

- Allestimento delle vetrine e di scaffali ed espositori all'interno del punto vendita.
- Illustrazione dettagliata delle caratteristiche dei prodotti in vendita per facilitare la scelta dei clienti.
- Consulenza al cliente nella scelta dei prodotti più adatti alle sue necessità.
- Cura della pulizia e della sanificazione degli spazi adibiti alla vendita.
- Riordino degli spazi espositivi assicurandosi che la merce sia posizionata correttamente.
- Applicazione dei cartellini riportanti prezzi e codici a barre sui prodotti in esposizione.

Ausiliario di vendita Top di discount - Roma, Rm
03/1994 - 01/1999

- Allestimento delle vetrine e di scaffali ed espositori all'interno del punto vendita.
- Applicazione dei cartellini riportanti prezzi e codici a barre sui prodotti in esposizione.
- Conduzione degli inventari e gestione delle scorte e delle giacenze di magazzino.
- Cura della pulizia e della sanificazione degli spazi adibiti alla vendita.
- Utilizzo della conoscenza dei prodotti e delle capacità di vendita e di relazione con i clienti al fine di favorire l'aumento significativo dell'acquisto di articoli
- Raggiungimento degli obiettivi di vendita e fidelizzazione della clientela.
- Ascolto delle esigenze e dei desideri dei clienti al fine di identificare e raccomandare i prodotti a loro più adatti.
- Gestione efficiente delle operazioni effettuate con il registratore di cassa, compresa la scansione di codici a barre, l'elaborazione di pagamenti e l'emissione di ricevute.
- Verifica della corretta applicazione dei dispositivi antitaccheggio sulla merce.

Impiegato responsabile di magazzino Eastman cristensen - Roma, Rm
04/1991 - 03/1994

- Cambio di sede e mansione quando richiesto per esigenze lavorative.
- Collaborazione con i colleghi nell'esecuzione delle attività assegnate.
- Proposta rapida di soluzioni ad imprevisti e problematiche nell'attività lavorativa.
- Proposta ed esecuzione di attività capaci di completare e facilitare il lavoro assegnato.
- Ricerca della soddisfazione del cliente attraverso un elevato livello di attenzione al servizio.
- Esecuzione di attività al di fuori del proprio ruolo per supportare colleghi e struttura.
- Definizione di modalità operative finalizzate al raggiungimento degli obiettivi assegnati.
- Organizzazione del lavoro e ottimizzazione delle tempistiche per diminuire le perdite di tempo.

assegnati con impegno e risolutezza agendo sempre nel rispetto dei feedback e delle raccomandazioni di colleghi e superiori nell'ottica di un miglioramento continuo del servizio. Ottime doti comunicative e buona padronanza di buone competenze tecniche competente e professionale, ha conseguito laurea triennale in scienze motorie con management delle attività motorie e sportive per poi inserirsi in realtà lavorative. Come controllo qualità, tra cui. Presso Pam panorama spa. Ottima conoscenza delle principali tecniche ed esperienza di 27 anni in nel settore commercio sia nei discount e attualmente nei supermercati , con molta esperienza. comprensione dei processi. Grande motivazione nel portare a termine i compiti assegnati entro i tempi stabiliti e secondo i requisiti prefissati, si dimostra versatile nel problem solving e incline al lavoro di squadra.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Conoscenza dei prodotti
- Orientamento al cliente
- MS Office
- Uso del lettore barcode
- Aspetto curato e professionale
- Utilizzo del sistema POS
- Tecniche di comunicazione efficace
- Tecniche di vendita assistita
- Problem solving
- Predisposizione al contatto col pubblico
- Assistenza clienti
- Disponibilità al lavoro su turni
- Resistenza allo stress

LINGUE

Inglese B1

Intermedio

Spagnolo B1

Intermedio

- Analisi del lavoro assegnato e individuazione delle criticità.
- Ascolto attento di indicazioni e richieste, procedendo alla proposta di azioni mirate.



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Magistrale: Management delle attività motorie sportive **Università telematica pegaso.** - Roma, 02/2022

- Abilitazione. Conseguiti. 24 Cfu. Per diventare docente di educazione motoria
- Certificazione economia e analisi del terziario, contratti e nuova legislazione .casi di studio nella contrattazione articolata rilasciata da ebit con il patrocinio di Cgil-cisl_uil..
- Diploma di perito commerciale presso istituto Roma. Anno2006
- Master in di primo livello. II. Bullismo interpretazione fenomenologica ,prevenzione didattica presso università e campus anno 2023.
- Formazione continua in ambito sia sportivo e sia in ambito lavorativo.

Laurea triennale L 22. Scienze motorie : Biomedico. Sportivo **Università. Unipegaso** - Napoli, 12/2018

A differenza della. Classica laurea in scienze motorie. Con specializzazione nei vari sport. , Questa è di carattere biomedico oltre al benessere dell individuo tratta gli aspetti quotidiani della vita tipo i prodotti bio. Come vengono trattati ,la misurazione della temperatura delle mense. Alimentazione salutare ecc

Perito commerciale : Ragioneria

Istituto paritario roma - Roma, 07/2006